

SECO Fertilisants : le Made in France au service des agriculteurs

Fondée en 1934 dans l'Oise, Seco s'est spécialisée dans la fabrication de granulés complets de type NPK et d'azote nitrique soufré. Avec un process industriel unique en France en termes de flexibilité, la société a la capacité d'offrir une gamme efficace de produits adaptés à chaque culture et à chaque terroir agricole. Une politique à l'opposé de la mondialisation...

Entretien avec André Thissen, Directeur Commercial.

Quels sont les enjeux à venir pour le monde de la fertilisation ?

Ils s'avèrent d'importance. En octobre dernier, la baisse des stocks mondiaux de blé (90 jours de consommation) et de maïs (50 jours de consommation) étant alarmante, l'UNIFA (Union des Industries de la fertilisation) avait d'ailleurs réagi dans un communiqué de presse intitulé "Maintenir la compétitivité de l'industrie de la fertilisation et la productivité de l'agriculture en France" qui démontrait l'importance stratégique de la logistique d'approvisionnement.

Dans les prochaines années, l'agriculture française devra être capable de maintenir ses conditions exceptionnelles de production afin d'assurer l'autosuffisance alimentaire de l'Europe et des pays proches. Pour atteindre ces objectifs, l'appui des industries locales de la fertilisation fortes sera nécessaire, ces dernières étant garantes de l'approvisionnement de l'agriculture française avec 80% d'autosuffisance en azote, 79% en potassium, 100% pour les correcteurs d'acidité des sols...

Votre société a-t-elle toutes les cartes en main pour jouer ce rôle primordial ?

Assurément. Idéalement localisée au cœur d'une zone industrielle entre le canal latéral à l'Oise et la voie ferrée Paris-Bruxelles, sur une superficie de 88 000 m², notre firme distribue chaque année 400 000 tonnes de produits dans un rayon de 600 kilomètres autour du bassin parisien. La qualité de ses produits et de ses formulations spécifiques différencient Seco comme le partenaire de l'agriculture raisonnée et de l'efficacité environnementale, tandis que la souplesse de son usine lui permet de répondre à toutes les formulations souhaitées par sa clientèle.

Face à la concentration du marché et la standardisation de l'offre, vous avez au contraire opté pour la spécialisation...

En effet. A partir de notre outil industriel très flexible qui produit des ammonitrates soufrés (28%) et des NPK granulés à base nitrique (72%), nous avons commencé à transformer il y a deux ans une partie de notre gamme Secoflex en produits de spécialité. Nous avons ainsi créé la marque Secotech en mettant l'accent sur notre qualité de fabrication, notre réactivité par notre capacité à travailler sur des petits lots, et notre aptitude à proposer un produit spécifique, au bon moment, pour un type de sol et une culture en place.

Comment parvenez-vous à cette adéquation ?

Par l'adjonction d'oligo-éléments (Ca, Na, Se...) « mis dans des doses qui sortent de l'ordinaire ». Ce secteur est passé de 10% de la gamme l'année dernière à 15 à 20% actuellement et Vincent Fonverne, responsable marketing de l'entreprise, estime qu'il sera porté à 30-40% d'ici à 2014. Nous nous situons donc à mi-chemin dans ce développement source



de croissance et de fidélisation. En 2013, nous réaliserons des investissements conséquents dans notre site de production pour nous permettre de travailler de manière plus précise et plus sûre avec les oligo-éléments.

Du côté de la force de vente, une quinzaine d'experts agronomes indépendants, bien formés sur les produits, s'ajoute à l'équipe commerciale et accompagnent les technico-commerciaux de nos clients distributeurs.

En résumé, si vous aviez trois mots pour définir vos produits ?

Flexibilité, Qualité, Technicité. Nous appliquons le made in France pour nous différencier et servir au mieux les agriculteurs français. Notre proximité les sécurise, en leur assurant le meilleur retour sur investissement, gage de pérennité des industries de l'agrofourmure. Nous répondons à leur attente d'une agriculture rentable qui se veut écologique et intensive pour faire face aux enjeux d'aujourd'hui et de demain.



SECO FERTILISANTS

Rue Séverine

BP 70039 Ribécourt Cedex 60772

Tél. : 03 44 75 75 00

www.secofert.fr

contact@secofert.fr